

## Criterios utilizados por los fondos privados de inversión socialmente responsable: clasificación y formas de uso en el Perú

Hamner Burton - CIUP

### Introducción

La presente investigación introduce un nuevo modelo administrativo para la responsabilidad social corporativa (RSC), basado en los criterios utilizados por los fondos de inversión socialmente responsable (ISR) y los estándares vigentes en la excelencia de la calidad organizacional. Así, la RSC puede promoverse en países en desarrollo, como el Perú, utilizando este modelo, lo cual es valorado por los inversionistas extranjeros. De la misma forma, una RSC efectiva es importante para reducir los impactos sociales y ambientales negativos del sector empresarial.

Así, se sugiere que instituciones y asociaciones en el Perú pueden usar este modelo de RSC para incrementar el interés local por la responsabilidad social, mejorar el desempeño del sistema nacional de pensiones, mejorar la calidad y volumen de la inversión extranjera directa, atraer más inversionistas en el mercado de capitales y respaldar la promoción por la calidad nacional.

# Inversión socialmente responsable (ISR)

La ISR ha existido por décadas y fue iniciada por asociaciones religiosas. Este tipo de inversión cobró importancia en la década de 1970, con la controversia de la inversión hacia Sudáfrica por razones de discriminación racial, lo que impulsó prohibiciones de inversión en tabaco, energía nuclear, juegos de apuesta y producción de armas. Hacia fines de la década de 1980 se le dio un nuevo enfoque, basado en aspectos positivos de la RSC. En efecto, la inversión

«...la inversión socialmente responsable es un proceso de inversión que considera las consecuencias sociales y ambientales de la inversión dentro del contexto del análisis financiero»



Se sugiere que instituciones y asociaciones en el Perú pueden usar este modelo de RSC para atraer más inversionistas en el mercado de capitales y respaldar la promoción por la calidad nacional.

socialmente responsable es un proceso de inversión que considera las consecuencias sociales y ambientales de la inversión dentro del contexto del análisis financiero. Así, se identifican aquellas empresas que cumplen con ciertos estándares de la RSC, con el fin de invertir en ellas.

Actualmente, la ISR es una tendencia clave en los mercados financieros de América del Norte y Europa, que incluyen a los fondos de pensión institucionales, los que se constituyen en los fondos de inversión más grandes del mundo. En su mayoría, la ISR está dirigida por los fondos mutuos privados (existen más de 700), inversionistas institucionales y bancos. En el mundo, el volumen de inversión socialmente responsable asciende a US\$ 2,6 trillones de dólares, el cual se ha duplicado entre 1997 y 2002. En efecto, la ISR es la estrategia de inversión que ha crecido más rápido en los últimos años.

Este tipo de inversión puede ser dividida en cuatro tipos de estrategia: negative screening (evaluación negativa), la cual consiste en el uso de criterios para determinar prohibiciones de inversión hacia ciertos sectores; positive screening (evaluación positiva), en la cual se usan criterios para determinar el desempeño de la administración de la RSC; shareholder advocacy (defensa del accionista), la cual consiste en el uso de derechos de voto de los inversionistas para promocionar la RSC en sus corporaciones; y

community investing (inversión comunitaria), en la cual se financian ciertas misiones con el fin de generar recursos y oportunidades para personas con desventajas económicas.

Aparte de los fondos de inversión, existen al menos catorce índices de empresas "socialmente responsables" que son producidos por varios grupos de inversión. Estos índices se comercian hacia los fondos con el fin de crear sus propios portafolios de inversión. Además, pueden ser globales, regionales o nacionales. Obviamente, la mayoría de empresas incluidas en estos índices pertenecen a naciones con mayor desarrollo. En efecto, el desempeño de estos índices se compara con los estándares del mercado y parece ser bastante competitivo.

Ciertamente, varios estudios (Barnett y Salomon 2002¹; Lou y Ganzi 2002²; CSR Europe 2003³) confirman que la ISR es, en ciertos casos, beneficiosa para los inversionistas. Se observa que los fondos basados en ISR no se desempeñan peor que el mercado y que, generalmente, muestran menor volatilidad, lo que reduce el riesgo del inversionista. Asimismo, aquellas compañías con mejores criterios en cuanto a la RSC tienden a tener mayores utilidades. Si bien la relación no es tan clara, los estudios sugieren que los criterios de la ISR no afectan negativamente a la inversión sino que, más bien, podría mejorarla.

## Tendencias en la inversión socialmente responsable

Hoy, las tendencias en la ISR se basan en las siguientes categorías: administración de la calidad y RSC, responsabilidad social en banca y gobierno corporativo, y el uso de la ISR en fondos de pensión y mercados emergentes. El primero se empezó a implementar en la década de 1950 y ha tenido notables avances en los últimos años. Así, en 1987, se estableció el Malcolm Baldrige National Quality Program (MBNQP) en los Estados Unidos y un concurso nacional por la calidad, en el cual se elaboró una detallada guía acerca de cómo evaluar la calidad en las empresas. Estos criterios de calidad de Baldrige se revisan cada año y, en la actualidad, se denominan "Criterios para la Excelencia en el Desempeño". Los miembros de dicha asociación mejoran continuamente la integración de la RSC en los criterios de calidad y excelencia en el desempeño.

Respecto de la responsabilidad social en banca, es necesario incentivar que los bancos utilicen evaluaciones ambientales y sociales de riesgo al otorgar sus préstamos, para promover finanzas más sostenibles en el tiempo. En efecto, la banca debería entender que la RSC otorga valor a la empresa, por lo que debe promover estas buenas prácticas entre sus clientes.

La organización más productiva en banca y RSC es la International Finance Corporation (IFC), miembro inversionista del sector privado del Banco Mundial. Esta entidad ha producido ciertas guías para manejar el riesgo social y ambiental de préstamos en naciones emergentes. De la misma forma, en 2003, la IFC y un conjunto de bancos internacionales anunciaron los "Principios del Ecuador" (Equator Principles), que son parámetros para la evaluación y administración de riesgos sociales y ambientales. Actualmente, más del 50% de la infraestructura financiera mundial ha adoptado estos principios.



Actualmente, más del 50% de la infraestructura financiera mundial ha adoptado los "Principios del Ecuador".

<sup>1/</sup> Barnett, M. L. y Robert M. Salomon (2002). *Unpacking Social Responsibility: the Curvilinear Relationship between Social and Financial Performance*. Academy of Management Best Paper Proceedings.

<sup>2/</sup> Lou, C. y J. Ganzi (2002). 2001 Performance Review: Profit-Driven Sustainability Funds. Chapel Hill, North Carolina: Environment and Finance Enterprice.

<sup>3/</sup> CSRE (2003). The SRI Compass Funds Feature - Issue 2: Performance and Risk Behavior of SRI Funds. Bruselas: CSR Europe.



El proyecto de gas natural de Camisea ha tenido condiciones significativas respecto de la RSC para que el Banco Mundial acceda a financiarlo.

Otro criterio relevante para los fondos de ISR es el gobierno corporativo, el cual es parte clave en el ámbito de la responsabilidad social. En efecto, este aspecto es reconocido como un elemento crítico en la regulación de mercados. Asimismo, los inversionistas de la ISR han notado una correlación entre gobernabilidad y rentabilidad. Así, las empresas que deseen atraer ISR necesitan enfocarse en mejorar su gobernabilidad corporativa para alcanzar estándares internacionales.

Por otro lado, los fondos de pensión y retiro han empezado a utilizar los principios de la ISR debido a su buen desempeño en los mercados financieros. La estrategia más común en este caso es el negative screening hacia el tabaco. La promoción del uso de ISR ha sido muy efectiva en varios países. Por ejemplo, en Inglaterra, la ley de pensiones se modificó de tal forma que los fondos de pensiones debían describir qué tipo de prácticas tenían: si consideraban la RSC o no, sin ninguna penalidad de por medio. Así, dado que la mayoría de individuos que forman parte de un fondo de pensiones tiene una fuerte ética hacia el servicio público, muy pocos admitirían una falta de consideración hacia la responsabilidad social. De esa forma, en solo dos años, más del 60% de los fondos de pensión ingleses incluía este tipo de consideraciones.

Enseguida, varios países imitaron la legislación inglesa con resultados aceptables. La estrategia, en todo caso, consiste en solicitar información y no la implementación de estas buenas prácticas en los fondos de pensión. De esta forma, la presión ética incentiva a que las personas involucradas adopten la ISR. Así, actualmente, los fondos de pensión líderes utilizan a la ISR como una estrategia vital a largo plazo.

«...las empresas que deseen atraer ISR necesitan enfocarse en mejorar su gobernabilidad corporativa para alcanzar estándares internacionales»

Con relación a los mercados en países en desarrollo, la inversión extranjera directa (IED) representa la mitad de los flujos de capital hacia estas naciones. Largamente, se ha incentivado que la IED tenga, cada vez, mayor responsabilidad social. Por ejemplo, el proyecto de gas natural de Camisea (el proyecto de IED más grande del país) tuvo que incluir condiciones significativas respecto de la RSC para que el Banco Mundial acceda a financiarlo. En efecto, la aplicación de la RSC en áreas específicas, como las relaciones laborales, protección del medio ambiente, entre otras, tiene importantes implicancias para la IED. Además, es necesaria una verdadera regulación, pues la evidencia afirma que una simple indicación de un código de conducta no es efectiva en su totalidad.

La IFC ha identificado a 55 fondos mutuos de ISR que invierten en mercados emergentes, tanto parcial como totalmente. Estos fondos son relativamente nuevos, tienen menos de cinco años. El monto invertido alcanza los US\$ 2,7 billones de dólares, lo cual es una proporción pequeña con respecto al total invertido en ISR en el mundo. Sin embargo, cabe resaltar que muchos mercados emergentes recién han sido buenos prospectos de inversión desde la década de 1990, por lo que se espera un rápido crecimiento en los siguientes años. Ciertamente, la ISR podría ser más importante en los mercados emergentes que en los desarrollados, pues en dichos mercados existe una mayor preocupación por la RSC.

# Criterios de responsabilidad social corporativa para la inversión socialmente responsable

El uso del *positive screening* no es la parte más significativa del mercado de ISR, pero es la más importante porque es inversión basada en una rentabilidad esperada. Así, los analistas creen que ciertas clases de RSC mejoran el desempeño de la inversión. En efecto, un estudio reciente (MISTRA 2003)<sup>4</sup> afirma que la aplicación del *positive screening* junto a una selección de las mejores empresas es la mejor práctica para la investigación e inversión en temas de responsabilidad social.

<sup>4/</sup> Mistra (2003). Screening of Screening Companies-Socially Responsible Investment. An assessment of the Quality of Existing Products/Services. Oslo: Mistra, The Foundation for Strategic Environmental Research.



El conocimiento de la RSC es relativamente avanzado en el Perú.

No obstante, dicha aplicación es difícil porque muchas empresas poseen operaciones que aprueban ciertos estándares pero fallan en otros. Por ejemplo, General Electric produce focos eficientes en energía (bueno para el medio ambiente), pero produce armas nucleares y motores de *jet* (malo para el medio ambiente). Ciertamente, es complicado determinar si una empresa es socialmente responsable o no, por lo que ciertos fondos han tenido que escoger a las empresas con buenas prácticas dentro de un determinado sector.

El uso de criterios de RSC provee una oportunidad para conocer, aproximadamente, qué tipos de RSC son rentables. A medida que el mercado de ISR crezca, los fondos desarrollarán un conjunto de criterios diseñados para aumentar las utilidades. De la misma forma, para poder competir, cada fondo tendrá que redefinir sus criterios con el fin de distinguirse de sus competidores.

A todo esto, la proliferación de estos criterios de RSC dificulta la distinción de los criterios centrales, que son los que todo inversionista socialmente responsable desea. El problema es que el detalle de estos criterios varía significativamente entre los fondos, mientras que los criterios comunes son muy amplios. En efecto, los administradores de los fondos consideran que los detalles de la evaluación de RSC son una ventaja competitiva y, por ende, los mantienen en secreto.

Afortunadamente, los índices de ISR sí proveen información detallada acerca de los criterios utilizados. Sin

embargo, surge el problema de la semántica e interpretación de estos criterios. Por ejemplo, el término "utilidad social" es usado por uno de los criterios, pero ¿qué significa exactamente "utilidad social"? Para superar este problema y poder clasificar los criterios, se usaron los "Criterios para la Excelencia en el Desempeño" de Baldrige. Así, se observó que los criterios usados con mayor frecuencia estaban relacionados con la salud y seguridad, relaciones laborales y prevención de la contaminación. Ciertamente, esto enfatiza que los programas de CSR deben enfocarse primero en el desarrollo interno y, luego, en lo externo a la empresa.

El uso de los criterios de Baldrige permite realizar una clasificación de los criterios en siete categorías y diecinueve subcategorías, lo cual hace posible que el ejecutivo tenga un mayor entendimiento acerca de cuáles son los criterios más importantes y cómo implementarlos en su empresa. El uso de estos criterios permitió plantear un modelo que puede ser usado por un inversionista de responsabilidad social corporativa (véase el cuadro 1). Para validar el modelo, se analizaron los criterios de los fondos que invierten en mercados emergentes. Así, se encontró que el modelo incluye todos los criterios utilizados por estos fondos. De esa forma, a partir del modelo creado, es posible desarrollar herramientas que permitan evaluar el desempeño de la RSC.

## Estrategia de promoción de inversión basada en responsabilidad social corporativa e inversión socialmente responsable en el Perú

El conocimiento acerca de la RSC es relativamente avanzado en el Perú. Existen varias instituciones que se especializan en el tema, como las ONG, universidades, oficinas gubernamentales y empresas consultoras, entre otras. Sin embargo, no existe evidencia acerca del uso formal de los criterios de RSC para invertir en el país. Ciertamente, la ISR basada en criterios de RSC recién ha crecido significativamente en los últimos años, por lo que la mayoría de inversionistas no utiliza estos principios.

Ante ello, se propone una estrategia activa para promocionar el uso de la RSC mediante la ISR en el Perú. Esta estrategia tiene tres fases de implementación. La primera fase consiste en mejorar la coordinación y la creación de habilidades. Para ello, es necesario que los ejecutivos entiendan en qué consiste la inversión basada en RSC y cuáles son los recursos clave que se encuentran disponibles. Así, es posible

### Cuadro 1

Clasificación de criterios de responsabilidad social corporativa en el marco de la calidad

Crite	erios de Baldrige	Criterios de RSC
1.1. Lic	lerazgo organizacional	
b.	Dirección de liderazgo Gobernabilidad organizacional Análisis del desempeño organizacional	Políticas y visión de RSC y sostenibilidad Buena gobernabilidad Estructura de liderazgo
1.2. Re	sponsabilidad social	
b.	Responsabilidades para con el público Comportamiento ético Apoyo a las comunidades	Capacidad de respuesta fuera de lo necesario Códigos de conducta Filantropía, consultoría
2.1. De	esarrollo de estrategias	
	Proceso de desarrollo de estrategias Objetivos estratégicos	RSC en desarrollo de estrategias Manejo del riesgo Estrategias socioambientales
2.2. Ap	licación de estrategias	
	Desarrollo y aplicación del plan de acción Proyección del desempeño	Programas de responsabilidad social corporativa
3.1. Coi	nocimiento del mercado y cliente	Conocimiento del accionista
	laciones y satisfacción del cliente	
	Construcción de la relación de clientes Determinación de satisfacción del cliente	Relaciones con el cliente y proveedor Satisfacción del cliente
4.1. Me	edida y análisis del desempeño organizacional	
	Medida del desempeño Análisis del desempeño	Evaluación de sostenibilidad
4.2. Ad	lministración de la información	
a. b.	Disponibilidad de la información Conocimiento organizacional	Reportes públicos, marcas y publicidad Redes
5.1. Sis	temas laborales	
a. b. c.	Administración y organización laborales Sistema de administración del desempeño del empleado Contratación y progreso de carrera	Administración y relaciones laborales Compensación Discriminación, diversidad
5.2. Mo	otivación y aprendizaje del empleado	
	Educación, entrenamiento y desarrollo del empleado Motivación y desarrollo de carrera	Entrenamiento Repartición de utilidades
5.3. Sa	tisfacción y cuidado del empleado	
	Ambiente laboral Apoyo al empleado y satisfacción	Salud y seguridad Beneficios no impuestos
	ocesos de creación de valor	Prevención de la contaminación, innovación
	ocesos de apoyo	RSC del proveedor Sistemas de ambiente, salud y seguridad
7.1. Re	sultados enfocados al cliente	Beneficios sostenibles al cliente
7.2. Re	sultados del producto y servicio	Uso de recursos, basura y emisiones Certificaciones de producto
7.3. Re	sultados financieros y del mercado	Distribución de utilidades Subsidios e impuestos
7.4. Re	sultados de recursos humanos	Resultados de salud y seguridad
7.5. Re	sultados de eficiencia organizacional	Certificaciones de procesos
7.6. Re	sultados de gobernabilidad y responsabilidad social	Premios de estándares Impactos sociales y ambientales

Elaboración propia.

crear mecanismos de coordinación de tal forma que se pueda deducir "quién es quién" en el ámbito de la RSC en el Perú. Asimismo, es necesario mejorar los principios del buen gobierno corporativo con el fin de incluir una guía más específica acerca de la responsabilidad social. La elaboración de un manual para las empresas peruanas acerca de cómo integrar la RSC en la administración de la calidad y desempeño también sería de gran ayuda para promover la implementación de esta estrategia.

La segunda fase consiste en la elaboración de estrategias para la promoción de la RSC y la ISR dentro de cada sector. Respecto de la banca, se sugiere que la Asociación de Bancos del Perú (ASBANC) sea la encargada de promover el uso de la RSC en las prácticas de préstamos e inversiones. Se propone el nombramiento de un grupo de personas que se encargue de investigar cómo se utilizan los recursos en materia de responsabilidad social en la banca peruana. Además, se recomienda obtener financiamiento por parte del IFC para dirigir un programa nacional de RSC en temas bancarios.

Con relación a la IED, la entidad encargada debería ser ProInversión. Se propone designar a una persona experta en temas de RSC que participe activamente en las actividades de responsabilidad social en el Perú. Asimismo, se sugiere que esta entidad provea una guía acerca de cómo usar los recursos de RSC a las empresas que promociona. Otra entidad que debería unirse a esta cruzada es la Bolsa de Valores de Lima (BVL). Se recomienda que la BVL dirija programas para las empresas que cotizan en bolsa sobre la importancia de la ISR y los criterios utilizados por los administradores de los fondos.

Acerca de los fondos mutuos privados, se encontró que ninguno tiene procedimientos formales para evaluar la RSC en la inversión. Ante ello, es necesario realizar estudios que determinen si los inversionistas de estos fondos mutuos estarían dispuestos a invertir en un fondo con principios de ISR. Asimismo, se sugiere que la Comisión Nacional Supervisora de Empresas y Valores (Conasev) promueva, entre los administradores de estos fondos, estrategias de ISR.

Finalmente, la tercera fase consiste en incentivar la aplicación de los principios de la ISR en el sistema nacional de pensiones. Se cree que esto mejorará la rentabilidad de las inversiones e incentivará el desarrollo de la RSC en el país. De esa forma, se sugiere que la asociación de AFP organice seminarios



La ISR motiva a las empresas a ser más responsables, pues eso atrae a más inversionistas y, por ende, más dinero.

internacionales entre sus miembros para incentivar la importancia de la ISR en el manejo de los fondos de pensión. Además, la Superintendencia Nacional de Banca, Seguros y AFP (SBS) debería obligar a las AFP a revelar sus políticas y prácticas para evaluar la responsabilidad social de las empresas en las cuales invierten.

#### **Conclusiones**

La inversión socialmente responsable ha tenido un gran impulso en los últimos años y es una fuerza clave para promocionar la responsabilidad social corporativa. En efecto, la ISR motiva a las empresas a ser más responsables pues, tal como se ha visto en esta investigación, eso atrae a más inversionistas y, por ende, más dinero. Asimismo, el desarrollo de la RSC en el Perú ha estado enfocado en ayudar a la sociedad. En realidad, los criterios de la ISR están enfocados en desarrollar capacidades de administración interna para la RSC, por lo que se debería seguir este enfoque en el futuro, de tal forma que se genere valor agregado en las empresas.

Finalmente, se recomienda la creación de un centro de referencia o grupo que pueda dirigir el desarrollo de la ISR y RSC en el Perú. La evolución de estas prácticas representa una excelente oportunidad en el mundo empresarial: compartir las mejores prácticas, en vez de mantenerlas secretas, como ventaja competitiva. Los líderes en el mundo están compartiendo su mejor información con el fin de promover un desarrollo más sostenible. Es necesario que se impulse esta iniciativa en el Perú, para poder lograr un mercado de inversiones sostenible.